

“Puerta 2 triplicó sus ventas anuales en un periodo de sólo 5 meses”

Los resultados

✓ **3x**
Más cierres

✓ **150%**
Mejora en oportunidades calificadas

✓ **0.7% a 2%**
Aumento de porcentaje de prospectos cerrados

Puerta 2 es una agencia de bienes raíces tradicional formada por asesores con amplia experiencia y un gran deseo de crecimiento. Se especializan en el segmento residencial y residencial plus en las ciudades de Querétaro y Monterrey. No acudieron a nosotros por dificultades para vender, sino porque querían generar más oportunidades de venta calificadas.

Para Puerta 2, el enfoque principal fue mejorar el mensaje y el posicionamiento de su publicidad, así como optimizar la segmentación para llegar a audiencias más relevantes. También implementamos un CRM con automatizaciones para asegurar un mejor seguimiento de oportunidades y maximizar su potencial de ventas.

¿Cómo lo hicimos?

“Vimos un cambio radical en la cantidad y la calidad de contactos que nos empezaron a llegar. No habíamos tenido este resultado con otra agencia anteriormente. Las herramientas para seguimiento de clientes también han sido una parte importante de nuestro éxito. **Hemos encontrado un socio estratégico para seguir creciendo nuestra inmobiliaria a nivel nacional.**”



Diego Escajadillo

Sales Director, Puerta 2